

IMPULSE-SEMINARE 2021

ORGANISATIONEN

GUT BERATEN ?! WIE SIE WIRKSAM BERATEN – PASSEND ZUR PERSON UND ZUM ANLIEGEN

Für wirksame Beratung sind 3 Kompetenzen besonders wichtig: Fachwissen, Kommunikationskompetenz und Persönlichkeit des Beratenden.

In diesem Seminar können Sie Ihre Kommunikationskompetenz reflektieren, üben und erweitern sowie sich selbst als Wirkfaktor in Beratungsgesprächen reflektieren.

Dabei arbeiten wir mit Impulsvorträgen, Gruppenarbeiten, Erfahrungsaustausch, begleiteten Reflexionen und Simulation von Gesprächssequenzen. So wird in kompakter und praxisorientierter Form eine gute Theorie- und Handwerksbasis für die Durchführung beratender Gespräche geschaffen bzw. aufgefrischt.

Exemplarische Inhalte (werden je nach Interessen ausgewählt und angepasst):

- Struktur und Aufbau von Beratungsgesprächen
- Auftrags- und Zielklärung
- hilfreiche Fragetechniken für Beratungsgespräche
- kommunikationspsychologische Modelle, z.B. Eisberg-Modell, Inneres Team o.ä. nach Bedarf)
- Umsetzungsplanung und Gesprächsabschluss
- Selbstreflexion und -steuerung als Beratender (z.B. Persönliche Antreiber)
- Kollegiale Beratung zu Ihren eigenen mitgebrachten Praxisfällen

SEMINARLEITUNG

Martina Onorato

Impulse-Expertin
und Changemanagerin



TAG

Auf Anfrage

DAUER

2 x 0,75 Tage Online mit Vorbereitung
oder 2 Tage Präsenz

ORT

Online oder Präsenz

KOSTEN

3.900 Euro zzgl. Mwst.
für zwei Tage und
bis zu 10 Mitarbeiter*innen

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung!
E-Mail: info@impulse-experten.de

**WACHSEN.
AN HERAUSFORDERUNGEN.
DURCH ERFOLGE.**